CURRICULUM

NOMBRE: EDGAR ROJAS MALDONADO
2875

ESTUDIOS:

ESCUELA: UNIVERSIDAD DEL VALLE DE MEXICO

MAESTRIA: ADMINISTRACION PUBLICA.

ESCUELA: UNIVERSIDAD DEL VALLE DE ATEMAJAC (UNIVA)

CARRERA: ADMINISTRACION DE EMPRESAS EN EL AREA DE RECURSOS HUMANOS

PROFESION: TECNICO EN INFORMATICA ADMINISTRATIVA

ESCUELA: UNIVERSAIDAD DE VERACRUZ

EXPERIENCIA LABORAL:

EMPRESA: CAABSA EAGLE S.A DE C.V

TELEFONO 36306446 Y 36306147

PUESTO: JEFE ADMINISTRATIVO

PERIODO: 2006-2013 7 AÑOS

DOMICILIO MORELO 2151

JEFE INMEDIATO LIC ERIKA PLASCENCIA MUCIÑO

PERFIL

PRESTADORA DE SERVICIOS.

ACTIVIDADES:

- REPORTES DIARIOS.
- REPORTE MENSUAL DE INGRESOS.
- MANEJO DE CAJA CHICA
- DEPOSITOS.

- TRANFERENCIAS.
- ELABORACION DE PRENOMINA.
- INCAPACIDADES, RIEGOS DE TRABAJO, VACACIONES, PERMISOS)
- CONTROL DE VALES DE GASOLINA.
- COORDINACION DE VIGILANCIA DENTRO DE LAS INSTALACIONES.
- ATENCION DE AUTORIDADES MUNICIPALES Y ESTATALES.
- CONTROL DE ALMACENES.
- ACUERDOS CON LIDERES SINDICALES.
- CONTROLES ADMINISTRATIVOS
- MANEJO DE RECURSOS (GASOLINA, DINERO, VEHICULOS).

CURSOS

- AUDITORIA INTERNA PARA LA CERTIFICACION DEL ISO.
- CALIDAD TOTAL.

LOGROS.

- CUMPLIR CON LOS OBJETIVOS TRAZADOS.
- ELABORACION DE NUEVOS PROCEDIMIENTOS Y FORMATOS DENTRO DE LA EMPRESA.
- ELABORACION DE MANUALES DE PUESTO.

EXPERIENCIA LABORAL:

EMPRESA: GRUPO MODELO DE OCCIDENTE (CERVECERIA CORONA)
PUESTO: SUPERVISOR DE VENTAS
PERIODO: 2002-2006
TELEFONO 36661932
JEFE INMEDIATO SR EMETERIO LOPEZ Y LIC JOSELUIS MAGAÑA RUIZ
DOMICILIO AV LAZARO CARDENAZ 1475
COLONIA ALAMO INDUSTRIAL

PERFIL DE EMPRESA.

COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS CERVECEROS Y REFRESQUEROS CON GRAN PENETRACION EN EL MERCADO CON MARCAS LIDER COMO SON CORONA, ESTRELLA, PACIFICO, VICTORIA.

CANALES DE DISTRIBUCION

- ABARROTES.
- VINOS Y LICORE.
- FARMACIAS.
- TIENDAS DE CONVENIENCIA
- CADENAS COMO GIGANTES, SORIANA ETC.

ACTIVIDADES DEL PUESTO

AREA ADMINISTRATIVA

- FORMACION DE GRUPOS DE TRABAJO
- CONTROLES ADMINISTRATIVOS
- REPORTES DE VENTAS.
- AUDITORIAS INTERNAS Y EN CAMPO
- ESTRATEGIAS DE VENTAS.
- COBRANZA.
- CUAOTAS MENSUALES Y ANUALES
- CIRCULOS DE CALIDAD.

AREA DE VENTAS

- SUPERVISION DE 7 RUTAS A MI CARGO.
- ATENCION A CLIENTES.
- EVALUACION DE MI GRUPO DE TRABAJO.
- ATENCION A CLIENTES NUEVOS Y DE COMPETENCIA.
- ATENCION A EVENTOS MASIVOS (EXPO GANADERA, EXPO VENTA, COPA CORONA, BANDA MAX, EVENTO DEL MARIACHI).
- CAPACITACION DE MIS VENDEDORES Y PROMOTORES.
- CUMPLIR CON LOS OBJETIVOS DE VENTAS MENSUALES DE UN 2% ANUAL
- JUNTAS DE TRABAJO.

TERRITORIO

-TONALA Y TLAQUEPAQUE.

CURSOS

- RELACIONES HUMANAS EN EL TRABAJO.
- ISO9001.
- SER MODELO.
- CIRCULOS DE CALIDAD Y EQUIPOS DE TRABAJO.
- 5 S + 1
- SUPERVISORES MODELOS

LOGROS

- CAMPEONATO EN CIRCULOS DE CALIDAD A NIVEL REGIONAL.
- CAMPEONATO EN EL PRIMER CONCURSO MODELO EN ZACATECAS DE CIRCULOS DE CALIDAD Y EQUIPOS DE TRABAJO.
- INCREMENTO EN 2% POR AÑO EN VENTAS
- INCREMENTO EN LA PARTICIPACION DE MERCADO EN LOS 4 AÑOS QUE LABORE EN EL GRUPO.
- INCREMENTO EN VENTAS EN EL EVENTO DE EXPO GANADERA DE HASTA 10% DEL 2002 AL 2003 Y DEL 2003 AL 2004 DEL 3%

EDGAR ROJAS MALDONADO